

Sales Developer (m/w/d) – 450€ Minijob

Die Apacta GmbH sucht zurzeit ambitionierte Sales Developer (m/w/d), die ihr Verkaufstalent entwickeln wollen. Du wirst Teil eines Unternehmens, in dem Ideen schnell umgesetzt werden und der Spaß nicht zu kurz kommt.

Apacta ist ein dänisches Unternehmen, das sich auf eine App für Handwerker spezialisiert hat. In dieser App können die Handwerker ihre Arbeitszeit erfassen, die Qualität ihrer Arbeit sichern und Rechnungen schnell und einfach erstellen. In Dänemark wird Apacta jeden Tag von mehr als 10.000 Handwerkern genutzt. Nun wollen wir uns auf dem deutschen Markt etablieren und du kannst von Anfang an dabei sein – in unserem Büro in Flensburg mit Ausblick über die Förde.

Deine Aufgaben:

- Buchungsgenerierung: du nimmst ersten Kontakt mit Kunden auf und erstellst Leads für das Follow-up
- Du unterstützt das Marketing- und Produktteam, indem du Erfahrungen und Feedback weitergibst

Dein Profil:

- Du hast gute Präsentationsfähigkeiten und bist aufgeschlossen
- Du arbeitest strukturiert und hast Lust, mehr über das CMR-System zu erfahren
- Du hast eine positive Einstellung – wir lieben gute Laune!
- Vielleicht hast du sogar schon Erfahrung im Outbound Verkauf oder der Handwerksindustrie – aber das ist absolut kein Muss

Wir bieten dir:

- Flache Hierarchie, in der jeder gehört und jedem geholfen wird
- Schulung und Ausbildung im Meeting Booking und Outbound Sales
- Flexible Arbeitszeiten – perfekt, wenn du studierst
- Spaß an und mit der Arbeit
- Viele Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- 11€ pro Stunde und ein attraktives Provisionsmodell

Wenn wir dein Interesse geweckt haben, dann nimm einfach formlos Kontakt mit Stefan auf, entweder telefonisch unter +49 (0)461 58971404 oder per Email an sts@apacta.com. Wir freuen uns, von dir zu hören!